

## **VODITELJ ODJELA PRODAJE I MARKETINGA**

### **Odgovornosti**

- Upravljanje promotivnim aktivnostima, vođenje kampanja i provedba aktivnosti na osiguranju prihoda Kluba kroz osiguranje sponzorskih Ugovora
- izgrađivanje uspješnih odnosa sa klijentima i pronalaženje novih klijenata
- Implementacija marketinške strategije i godišnjih programa rada Kluba
- Priprema i realizacija marketinških planova kako bi se ostvarili marketinški ciljevi iz Programa rada;
- Planiranje marketinških aktivnosti;
- Realizacija budžeta i praćenje marketinških troškova;
- Koordiniranje i produciranje svih potrebnih materijala u obavljanju komunikacijskih i promotivnih aktivnosti;
- Izrada promotivnih materijala poput brošura, kataloga, prijedlog dizajna oglasa za tiskane medije, televiziju, radio i elektroničke forme komunikacije putem Interneta;
- Izrada izvještaja za javnost i tisak;
- Oblikovanje i provedba primarnih istraživanja tržišta kao i procjene efikasnosti i promotivnih kampanja;
- Upravljanje i praćenje provedbe Internet promidžbe, optimizacije Internet kampanja
- Praćenje, analiziranje i procjena trendova, za poboljšanje utjecaja na tržištu i brendiranja Kluba
- Predlaganje promjena i mjera za poboljšanje rada;
- Pripremanje svih potrebnih izvještaja, analiza i drugih dokumenata s radnog područja odjela marketinga i prodaje

### **Uvjeti**

- VSS/VŠS/SSS, odnosno završen preddiplomski ili diplomski sveučilišni studij ili stručni studij društvenog ili humanističkog smjera;
- najmanje 3 godine radnog iskustva za VSS/VŠS odnosno 5 godina radnog iskustva za SSS
- aktivno znanje dva svjetska jezika (od kojih obavezno engleski u govoru i pismu)
- poznavanje rada na osobnom računalu;
- organizatorske i sposobnosti rukovođenja
- samostalnost u radu, inicijativa i kreativnost
- orijentiranost na poslovne rezultate
- učinkovita komunikacija i vođenje pregovora

Prijave sa životopisom i dokazima o ispunjavanju svih natječajnih uvjeta, eventualnim preporukama ranijih poslodavaca uvjeta dostaviti (ili predati na poštu) najkasnije zaključno sa 15. 02.2014. godine, na adresu: **HNK Gorica, HBZ 80, 10410 Velika Gorica**

Ponude se mogu poslati i putem elektronske pošte na e-mail adresu: [posao@hnk-gorica.hr](mailto:posao@hnk-gorica.hr)

Na istu e-mail adresu mogu se slati i eventualni upiti u vezi natječaja.

Dokumentacija se dostavlja u preslikama, s tim da će kandidati koji ispunjavaju uvjete natječaja morati pri dolasku na razgovor donijeti i predočiti izvornike, a izabrani kandidat uručiti ih poslodavcu u roku od 3 (tri) dana od primitka obavijesti o izboru.

Nepotpune i nepravodobne ponude neće se razmatrati.

Razgovor s kandidatima koji ispunjavaju uvjete obavit će se u roku od 30 dana od isteka natječajnog roka, a o ishodu natječaja kandidati će biti izvješteni u dalnjem roku od 15 dana.

Sve obavijesti u svezi s natječajem kao i eventualna pojašnjenja uvjeta natjecanja, kandidatima će se priopćavati isključivo putem web stranica Kluba: <http://www.hnk-gorica.hr/hnk2013/kategorija/posao/marketing-i-prodaja>